

Kvartalsrapport Q3 2026

Summering Q3	Q3 2026	Q3 2025	Förändring %
Nettoomsättning (Mkr)	3,8	3,4	+12
Personalkostnader (Mkr)	2,5	2,8	-8
Övriga kostnader (Mkr)	1,1	1,02	+7
Resultat efter aktiveringar, avskrivningar, finansiella poster (Mkr)	+0,123	-0,05	
Kassaflöde (Mkr)	-0,839	-2,1	+61
ARR per 09-30 (Mkr)	14,77	11,5	+24
Kassa per 09-30 (Mkr)	2,7	5,3*	

*Nyemission gjordes Q2 2025 om 7Mkr

Summering ackumulerat	Q1-Q3 2026	Q1-Q3 2025	Förändring %
Nettoomsättning (Mkr)	11,1	9,5	17
Personalkostnader (Mkr)	9,1	9,7	-8
Övriga kostnader (Mkr)	3,1	3,4	-9
Resultat efter aktiveringar, avskrivningar, finansiella poster (Mkr)	-875	-2,3	+62
Kassaflöde (Mkr)	-2,5	-5,2	+52

Q3- Svarta siffror, Lansering AppStudio

Vi stänger Q3 både med glädje och en vilja av revansch.

Vi visar upp trots att det mesta runtomkring ökar i kostnader att vi har en väldigt bra kostnadskontroll, både när det gäller personal och övriga kostnader. Det tillsammans med att vår nya försäljningsavdelning börjar lära sig vårt arbetssätt och våra tjänster gör att vi ökar i vår försäljning. Vi går mot 15mkr i ARR och ser det som en stor milstolpe för oss. Vi får också stänga Q3 med svarta siffror vilket är roligt.

Q3 har speglats av en relativ tuff marknad, branscher vi arbetar tillsammans med har haft det tufft. Men vi hör både från vår nykundsbearbetning och våra kunder att det börjar se mer positivt på framtiden. Tittar vi på vår största kundgrupp i åkerier/buss/LBC så är det konstanta diskussioner kring oljepriset som påverkar deras bolag enormt.

I Q3 så har många av våra befintliga kunder köpt mer, frukten av vår nya paketering som nu är modulbaserad gör att våra befintliga kunder känner att det är enklare att köpa mer av oss. Tillsammans med det och vår nya försäljningsstruktur bör de långsiktigt få vårt ARR att öka i en alltmer snabbare takt.

Viljan till revansch kommer egentligen till för att förra året i september satte vi rekord och det var vårt stora syfte att slå det rekordet vilket vi inte riktigt nådde fram till. Det gör att vi är extremt revanschugna för Q4 nu. Siktet är inställt och min förhoppning är att vi får fira tillsammans när vi når våra Q4 mål. Det hade både jag och gänget här blivit extremt stolta över.



Colix AppStudio Lansering

Vi lanserar Colix AppStudio, en helt ny plattform där vem som helst kan göra sina företagsdrömmar levande. Alltså en applikationsplattform som skapar applikationer för vad som helst, behöver man en kick-off applikation? Behöver man ett orderflöde i en app? Behöver man skapa en applikation för översikt på ekonomin i sitt bolag?

Allt detta är nu möjligt med vår nya plattform. Tillsammans med Mason Ai-agenten beskriver du bara vad du vill skapa likt man skriver till Chat GPT eller CoPilot. Vi har alltså tagit lärdomarna, kunskapen och erfarenheten av plattformsbyggande och skapat en ny plattform som är byggd och designad för att vem som helst ska kunna utföra det själv. USPen för vår plattform kontra de flesta andra som finns på marknaden är att vi alltid finns till hands för att hjälpa till. Kör man fast eller inte vet hur en integration skapas m.m. så finns vi alltid där. Vi hjälper ut på Apple Store & Google Play, till skillnad från många andra så har vi kunskapen hur man lanserar en app på Apple Store & Google Play, en process som många upplever som svår idag. Det gör vår plattform från dag 1.

Vi lanserade Colix AppStudio 1/10 och behöver allas hjälp.

Jag rekommenderar er alla att gå in på www.colixappstudio.com skapa ert konto och hjälp oss att sprida ordet om den svensktvecklade plattformen som faktiskt tar ens app ut till marknaden.

Har du en bra idé för ditt bolag? Testa skapa den tillsammans med oss, man får testa utan kostnad i 7 dagar och tar man slut på sina ai credits finns de möjlighet att köpa fler. Vi har haft externa personer som fått testa och alla är väldigt imponerade över hur bra vår plattform är. Det vi behöver är fler som börjar skapa sina appar. Genom att sprida ordet får vi fler som kommer i kontakt med plattformen och kommer att stanna kvar. Inom kort kommer även marknadsföringen av plattformen starta för att sprida ordet ännu mer.

Så säg till era vänner/familj & nätverk att gå in och skapa sina applikationer för deras drömmar.

Kanske är det du eller någon i din närhet som sitter inne på en riktigt grym idé? Återigen, gör de verkliga, www.colixappstudio.com.

Summerat:

Vi är mitt uppe i en period som präglas av mycket arbete där vi nu lägger Q3 bakom oss och kliver in i Q4. Vi ser att insatserna vi gjort genom året har gjort bra påverkan på vårt resultat. Vi kliver in i en rolig period där mycket händer. Både ny försäljningsavdelning som nu ska ta klivet, ny plattform som lanseras tillsammans med ett nytt affärsområde samtidigt som vi kan fortsätta sälja mer till våra befintliga kunder.

Vid ev frågor eller funderingar, vänligen ring eller maila,

Önskar dig en fortsatt underbar vecka,

Oscar Martinsson

VD Colix Systems AB

Oscar.martinsson@colix.se

073- 421 06 35